



Referenzen

„Wir arbeiten seit 2005 erfolgreich mit Frau Lilo Thielen zusammen. Seither haben wir gemeinsam diverse Projekte mit rund einem Dutzend Kunden abgeschlossen, die überwiegend im Bereich des internationalen Vertriebs angesiedelt waren. Im Kern ging es um die Erschließung europäischer Märkte – vorwiegend für Unternehmen aus der Investitionsgüterindustrie.

Zu den Hauptaufgaben von Lilo Thielen zählten:

- Die Erstellung von anschaulichen und kundenorientierten Marktanalysen, die dem Kunden branchen- und vertriebsrelevante Informationen aus den Zielmärkten näher brachte**
- Empfehlungen für den Markteintritt, basierend auf einer Chancen-/Risikobetrachtung**
- Die Suche von Absatzmittlern (Handelsvertreter, Distributeure u.a.)**
- Unterstützung bei der Neukundengewinnung (Direktansprache)**

Die Aufgaben führte Frau Thielen in eigenständiger Projektarbeit durch. Die erfolgreiche Projektdurchführung ermöglichte unseren Kunden die Kontaktaufnahme und die langfristige Zusammenarbeit mit hochqualifizierten und interessierten Gesprächspartnern in den Zielländern.

Ich möchte an dieser Stelle besonders das Engagement, die Zielorientierung, die Sorgfalt und die Erfolgsorientierung von Lilo Thielen hervorheben. Sie war und ist ein zuverlässiger und loyaler Partner, mit dem die Zusammenarbeit unkompliziert und harmonisch verläuft.“

(Matthias Brems, Fachberatung für den Aussenhandel, Inhaber und Gründer, 11.02.2014)