



Referenzen

„Wir arbeiten seit 2005 mit Frau Lilo Thielen zusammen. Seither haben wir gemeinsam ein halbes Dutzend Projekte abgeschlossen, die im Bereich des internationalen Vertriebs angesiedelt waren. Im Kern ging es um die Erschließung europäischer Märkte für Kunden aus der Investitionsgüterindustrie.

Hierzu waren auch Marktanalysen zu erstellen, die dem Kunden branchen- und vertriebsrelevante Informationen aus den Zielmärkten näher brachte. Eine Chancen-/ Risikobetrachtung sowie eine Empfehlung für die Art des Markteintritts rundeten eine Marktpotentialstudie ab.

Lilo Thielen bereitete die Markteintritte durch Vertriebsmaßnahmen vor, sei es durch die Suche und Qualifizierung geeigneter Absatzmittler oder durch die Identifizierung und Erstansprache von Direktkunden. In der Folge trafen unsere Kunden auf hochqualifizierte und interessierte Gesprächspartner in Zielländern.

Ich möchte an dieser Stelle besonders das Engagement, die Akribie und die Erfolgsorientierung von Lilo Thielen hervorheben. Mit so einem Partner läßt es sich fürwahr gut arbeiten.“

(Matthias Brems, Fachberatung für den Aussenhandel (FBA), Inhaber und Gründer, 26.03.2008).